



Liebe Dein Büro

„Liebe Dein Büro“. Dieser Satz ist unser Credo. Wir schaffen positiv erlebten Arbeitsraum, in dem Freizeit und Arbeitszeit zu gestaltbarer Lebenszeit verschmelzen. Dies gilt für die Räume unserer Kunden, wie für unser eigenes Arbeitsumfeld.

Wir wünschen uns Kollegen, die sich für unsere Philosophie begeistern und sie mit ihren kreativen Ideen Tag für Tag engagiert in die Praxis umsetzen. Wir bieten Ihnen den Raum für persönliche Entfaltung mit echten Perspektiven – in einem Team, das sein Büro liebt.



Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Vertriebstraineefür den Außendienst (m/w)

IHR AUFGABENGEBIET:

- Ausbildung zum Vertriebsprofi durch 12-monatiges Traineeprogramm mit Hilfe externer professioneller Agentur.
- Parallel dazu internes Coachingprogramm im Bereich Vertrieb, Akquise, Planung, Produkte, Branche, Ergonomie.
- Nach erfolgreichem Abschluss, entsprechenden Leistungen und intensiver Einarbeitungsphase garantieren wir eine Übernahme und Sie bauen sich Ihren Kundenstamm zielstrebig auf. Sie beraten, planen und verkaufen selbstständig hochwertige Büroeinrichtungen.
- Wir bieten Ihnen und Ihren Kunden eine hochwertige Ausstellungen mit hervorragendem und marktgerechtem Herstellersortiment.
- Koordination von Projekten im Tagesgeschäft in enger Zusammenarbeit mit internen Abteilungen und Lieferanten.
- Angebotserstellung und Auftragsabwicklung bis zur Auslieferung in Zusammenarbeit mit unserem Innendienstteam.
- Langfristige Verkaufsunterstützung durch Seminare, Lehrgänge und Weiterbildungen.

IHR PROFIL:

- Sie haben eine abgeschlossene Berufsausbildung (idealerweise im kaufmännischen oder technischen Bereich) bzw. ein Studium (Betriebswirtschaft, Architektur, Produktdesign, Tischler/Schreiner, o.ä.).
- Die Bereiche Kundenbetreuung und Vertrieb interessieren Sie und Sie sind offen für eine neue Herausforderung, die eine hohe Eigenmotivation, persönliches Engagement, Ausdauer, Verantwortungsbewusstsein und Lernbereitschaft voraussetzt.
- Evtl. verfügen Sie bereits über erste Berufserfahrung im Verkaufsaußendienst bzw. im direkten Kundenkontakt.
- Sie verfügen über gute EDV-Kenntnisse (Word, Excel, Outlook).
- Sie bieten ein gepflegtes Erscheinungsbild mit entsprechenden Umgangsformen.
- Sie haben Interesse an designorientierten Produkten.

IHRE BEWERBUNG:

senden Sie bitte
vorzugsweise per E-Mail an
Antonie.Kistler@sundw.de

S+W BüroRaumKultur GmbH

Antonie Kistler
Rosenheimer Str. 145c
81671 München



www.sundw.de